



CORSO DI FORMAZIONE ONLINE

**LE IMPORTANTI NOVITÀ COMMERCIALI
DEL NUOVO ACCORDO UE - MERCOSUR
(ARGENTINA, BRASILE, PARAGUAY, URUGUAY):
ASPETTI NORMATIVI,
PAGAMENTI INTERNAZIONALI E PROFILI
DOGANALI**

MARTEDÌ 9 GIUGNO 2026

Dalle 10.00 alle 13.00

GIOVEDÌ 11 GIUGNO 2026

Dalle 10.00 alle 13.00

PRESENTAZIONE

Il corso di formazione online sarà articolato in 2 giornate per un totale di 6 ore, è dedicato a imprese, professionisti, export manager e operatori dell'internazionalizzazione interessati a sviluppare o consolidare rapporti commerciali con i Paesi del Mercosur, con particolare riferimento ad Argentina, Brasile, Paraguay e Uruguay.

Il percorso formativo affronta in modo coordinato i principali profili commerciali, giuridici, contrattuali, bancari e doganali connessi all'operatività nei mercati sudamericani, offrendo una lettura pratica delle opportunità di ingresso, dei rischi Paese, degli strumenti di tutela e delle implicazioni dell'accordo UE-Mercosur.

Il programma è sviluppato nel pieno rispetto dei temi indicati e con l'intervento dei docenti proposti per ciascuna materia, così da offrire una visione integrata e specialistica sui mercati Mercosur e sulle relazioni economiche con l'Unione europea.

Accademia Europea Formazione srl
Via Circonvallazione Nuova, 69/A 47924 Rimini (RN)
N. Rea RN 423969 P.IVA 04533430403
Tel. 0541-448562 - 333-2430327

E-mail: info@accademiaeuropea.net - Pec: accademiaeuropa@pec.it www.accademiaeuropea.net



PROGRAMMA DEL CORSO

Modulo Webinar: *Martedì 9 giugno 2026*

Dalle ore 10.00 alle 11.30 - Docente: Avv. Michele Lenoci

Mercosur 2026: Opportunità Commerciali e Strategie di Ingresso nei Mercati Sudamericani. Guida Pratica per l'Export

Obiettivi formativi:

- **Comprendere la struttura istituzionale e il funzionamento del Mercosur come blocco economico regionale**
- **Identificare le opportunità commerciali nei mercati di Argentina, Brasile, Paraguay e Uruguay**
- **Analizzare gli accordi commerciali tra UE e Mercosur e le loro implicazioni pratiche**
- **Valutare i rischi e le strategie di mitigazione per operare nel contesto sudamericano**

Panoramica del Mercosur

- **Struttura istituzionale e meccanismi decisionali**
- **Paesi membri, associati e osservatori**
- **Indicatori economici chiave e dati macroeconomici 2025-2026**
- **Settori strategici e comparti in crescita**

Accordi Commerciali e Quadro Normativo

- **L'accordo UE-Mercosur: stato dell'arte e prospettive di ratifica**
- **Normative tecniche e standard di prodotto**
- **Certificazioni richieste e documentazione necessaria**

Strategie di Ingresso e Operatività

- **Analisi dei singoli mercati: Argentina, Brasile, Paraguay, Uruguay**
- **Modalità di ingresso: export diretto, distributori, joint venture**
- **Partner commerciali e canali distributivi**
- **Aspetti logistici e catene di approvvigionamento**
- **Errori comuni e come evitarli**
- **Incentivi pubblici e strumenti di supporto all'internazionalizzazione**



➤ *Dalle ore 11.30 alle 13.00 - Docente: Avv. Prof. Marco Tupponi*

Mercosur: aspetti normativi, contrattuali e societari di Argentina, Brasile, Paraguay e Uruguay che un imprenditore deve conoscere per avere rapporti commerciali con questi 4 Paesi

Obiettivi formativi:

- Comprendere le differenze e le caratteristiche comuni degli aspetti legali, contrattuali e societari dei Paesi del Mercosur: Argentina, Brasile, Paraguay e Uruguay

Diritto dei Contratti Internazionali nel Mercosur

- Scelta della Legge Applicabile: Autonomia negoziale e limiti nei vari Stati

Risoluzione delle Controversie

- Arbitrato Commerciale Internazionale – Convenzione di New York
- Esecuzione delle sentenze straniere, italiane in particolare

Tipologie Contrattuali Diffuse

- Contratto di Vendita
- Contratti di Distribuzione e Agenzia

Diritto Societario

- Forme Societarie Principali: Società a Responsabilità Limitata (SRL / Ltda)
- Società per Azioni (SA)
- Protezione dei Diritti di Proprietà Intellettuale: marchi, brevetti e indicazioni geografiche alla luce dell'accordo UE

Aspetti Regolatori e Compliance

- Normativa Antitrust e Concorrenza: coordinamento regionale delle autorità garanti
- Protezione dei Dati Personali: allineamento agli standard europei (GDPR-like laws in Brasile e Argentina)



➤ **Seconda giornata – Giovedì 11 giugno 2026**
Dalle ore 10.00 alle 11.30 - Docente: Avv. Alessandro Russo

Accordo UE - Mercosur: la gestione dei pagamenti internazionali con i Paesi aderenti all'accordo

Obiettivi formativi.

- Fornire una panoramica delle diverse categorie di rischio da considerare in funzione del rischio di insolvenza e del rischio politico di ciascun singolo Paese

Programma

- Come valutare il rischio di insolvenza e il rischio politico a seconda delle peculiarità del sistema Paese
- Dilazioni di pagamento e stabilità politico/economica: quali aspetti considerare
- La prassi bancaria nei Paesi Mercosur in riferimento all'utilizzo di crediti documentari e garanzie bancarie
- L'intervento di Sace per attenuare i rischi esistenti: strumenti finanziari disponibili

➤ **Dalle ore 11.30 alle 13.00 - Docente: Prof. Dott. Giuseppe De Marinis**

Aspetti doganali relativi allo scambio commerciale UE – Mercosur

Mercosur, cosa prevede l'accordo

- Interim Trade Agreement (ITA)
- EU–Mercosur Partnership Agreement (EMPA)

Azioni e linee guida sull'attribuzione e la gestione dell'origine preferenziale

- definizione dell'origine preferenziale
- verifica delle lavorazioni effettuate e del valore dei materiali utilizzati
- corretta gestione delle prove di origine (dichiarazioni, attestazioni, documentazione di supporto)



DESTINATARI DELL'OFFERTA FORMATIVA

Imprese e operatori economici

- **Aziende esportatrici e importatrici verso i Paesi del MERCOSUR**
- **PMI e gruppi industriali interessati all'internazionalizzazione in America Latina**
- **Cooperative e consorzi export**

Funzioni aziendali interne

- **Responsabili export e internazionalizzazione**
- **Uffici commerciali estero**
- **Responsabili acquisti e supply chain**
- **Uffici legali e compliance**
- **CFO e amministrazione (per impatti fiscali e doganali)**

Professionisti e consulenti

- **Consulenti doganali e trade compliance**
- **Commercialisti e fiscalisti internazionali**
- **Avvocati esperti in diritto commerciale internazionale**
- **Consulenti per l'internazionalizzazione**

Istituzioni e intermediari

- **Camere di commercio e enti di promozione estera**
- **Associazioni di categoria**
- **Agenzie per lo sviluppo e l'export**

Operatori della filiera logistica e doganale

- **Spedizionieri internazionali**
- **Operatori logistici**
- **Doganalisti e dichiaranti**



DOCENTI DEL CORSO

Avv. Alessandro Russo

Avvocato internazionalista e Professore a contratto di Legal English presso l'Università di Bologna, facoltà di Giurisprudenza.

Senior partner dello Studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners, Socio di Commercioestero srl e associato a Commercioestero Network.

Si occupa di internazionalizzazione d'impresa (in particolare pagamenti internazionali, diritto del commercio internazionale, contrattualistica e diritto societario internazionale).

Cultore di diritto dell'impresa avanzato presso la facoltà di economia di Forlì Università di Bologna.

Svolge la professione forense.

Oltre ad essere relatore in seminari, convegni e master, svolge attività di formazione manageriale per conto di numerosi enti quali CCIAA, Enti associativi, Università ed altri enti di formazione manageriale.

Autore di numerosi articoli e pubblicazioni tra cui "Manuale di Diritto Commerciale Internazionale" (A.A.V.V.) Edizioni Giappichelli - IV Edizione – febbraio 2023.

Avv. Prof. Marco Tupponi

Avvocato cassazionista specializzato in Diritto Commerciale, Diritto Commerciale Internazionale, Technology Law.

Professore a contratto Titolare della Cattedra di Diritto dell'Impresa avanzato (Diritto Commerciale Internazionale) presso la Facoltà di Economia dell'Università degli Studi di Bologna sede di Forlì.

Fondatore nel 1991 dello STUDIO TUPPONI, DE MARINIS, RUSSO & PARTNERS.

Autore di numerosi articoli e pubblicazioni tra cui:

- **il "Manuale di Diritto Commerciale Internazionale" Edizioni Giappichelli – IV Edizione – febbraio 2023 – di cui è Curatore e Coautore;**
- **"Guida agli aspetti legali e contrattuali della Digitalizzazione delle Imprese; Blockchain, Smart Contract, Big Data, Token, Cryptovalute" – Lombardiapoint/guide – novembre 2021**
- **Guida al Diritto Sole 24 ore "Commento al Titolo V del IA Act" – settembre 2024**

Avv. Michele Lenoci

Avvocato d'Impresa, esperto in direzione ed organizzazione aziendale per l'internazionalizzazione delle PMI e formatore nelle aree export, organizzazione aziendale e moderne tecnologie applicate alle PMI.

Collabora con lo studio associato Tupponi, De Marinis, Russo & Partners di Forlì. Si occupa delle problematiche commerciali/marketing per l'estero, organizzazione ufficio export, ricerca partners commerciali esteri, ottimizzazione fiere, Business Plan e Piani di Marketing export.

Socio fondatore di Commercioestero Network, membro dell'Associazione Italiana Formatori (A.I.F.).

Accademia Europea Formazione srl
Via Circonvallazione Nuova, 69/A 47924 Rimini (RN)
N. Rea RN 423969 P.IVA 04533430403
Tel. 0541-448562 - 333-2430327

E-mail: info@accademiaeuropea.net - Pec: accademiaeuropa@pec.it www.accademiaeuropea.net



Prof. Dott. Giuseppe De Marinis

Dopo gli studi universitari si è specializzato in Diritto del Commercio Internazionale ed abilitato all'esercizio della professione di doganalista. Professore a contratto di International Commercial Law presso l'Università di Modena e Reggio Emilia. Studia il diritto doganale e dei trasporti internazionali dal 2001 ed ha maturato una particolare esperienza nella *compliance* – pianificazione doganale e dei trasporti.

Svolge attività di consulenza sulle tematiche dell'Internazionalizzazione in particolare in diritto e tecnica doganale e diritto dei trasporti internazionali, custom audit.

Partecipa come relatore a numerosi seminari e convegni nella materia doganale e dei trasporti organizzati da associazioni professionali ed imprenditoriali, dall' Agenzia ICE, Intesa San Paolo Formazione, Università Cattolica (CETIF), Cuoia e numerose altre Business School ed Università; collabora con riviste del settore ed è autore di pubblicazioni nella materia; Autore di numerosi articoli e pubblicazioni tra cui Il contratto di Joint Venture. Analisi della normativa italiana ed estera. Tecniche di redazione e modelli contrattuali, Editore Sistemi Editoriali, Anno edizione: 2004 nonché de il “Manuale di Diritto Commerciale Internazionale” (A.A.V.V.) Edizioni Giappichelli – IV Edizione – febbraio 2023. Senior Partner dello Studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners, Presidente e Amministratore unico di Commercio estero S.r.l., socio e Vicepresidente di Commercio estero Network.

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

Iscrizione al corso online

Euro 369,00+ IVA (se dovuta)

Il pagamento della quota deve avvenire all'atto di iscrizione per soggetti privati (Società, associazioni, cooperative, fondazioni, enti privati, libero professionista), mediante bonifico bancario utilizzando le seguenti coordinate:

Conto corrente bancario IBAN: IT74R089952420700000092212 intestato ad Accademia Europea Formazione S.r.l. c/o Riviera Banca Credito Cooperativo di Rimini e Gradara, filiale di Rimini Città (RN).

Il pagamento della quota di iscrizione per gli enti pubblici avverrà di norma a 30 giorni data fattura (modalità applicabile per Enti Pubblici e Aziende a partecipazione pubblica).

Se la fattura è intestata ad Ente Pubblico, la quota è esente IVA, ai sensi dell'art. 10, D.P.R. n. 633/72 (e successive modificazioni). Nelle fatture emesse in esenzione IVA verrà addebitato il costo del bollo virtuale pari a € 2,00.

Accademia Europea Formazione srl
Via Circonvallazione Nuova, 69/A 47924 Rimini (RN)
N. Rea RN 423969 P.IVA 04533430403
Tel. 0541-448562 - 333-2430327

E-mail: info@accademiaeuropea.net - Pec: accademiaeuropa@pec.it www.accademiaeuropea.net



Le adesioni si intenderanno perfezionate con la completa compilazione della domanda di iscrizione al webinar seguirà la trasmissione del link di collegamento all'evento e l'emissione della fattura elettronica.

È necessario procedere alla compilazione della domanda di iscrizione per ogni partecipante (in caso di più iscritti appartenenti ad uno stesso ente o azienda occorre indicare un indirizzo e-mail diverso per ogni partecipante).

Il contratto si intenderà concluso e quindi efficace e vincolante tra le parti nel momento in cui il cliente avrà inoltrato telematicamente il modulo di iscrizione seguendo l'apposita procedura online. Agli iscritti assenti sarà garantita la trasmissione del link per accedere al video della formazione erogata e della relativa documentazione.

Il corso sarà corredato da idoneo materiale illustrativo e didattico in formato digitale e il rilascio dell'attestato di partecipazione.

Sarà attivo un servizio di segreteria organizzativa dalle ore 9,00 alle 13,00 al numero di telefono Cel: 333-2430327 – 0541 – 448562.

MODALITÀ DI PARTECIPAZIONE
PER ISCRIVERSI:
CLICCA QUI

Procedendo all'iscrizione, verrà perfezionata l'adesione al webinar (uno o più moduli) con impegno a procedere al pagamento per l'erogazione della formazione richiesta.

Prima dell'inizio del corso sarà inviata all'indirizzo e-mail indicato il *link* di collegamento al webinar e si procederà all'emissione della fattura elettronica.